

## Mastropasqua lascia Rasbank per la consulenza pura

Ha lasciato Rasbank in forte critica verso l'intero mondo della promozione finanziaria, perché «non risponde più alle esigenze del mercato, che sono la trasparenza e la chiarezza sui prodotti». Dopo 21 anni di reti, di cui gli ultimi 18 in Bnl investimenti (poi acquisita da Rasbank), **Giuseppe Mastropasqua** (nella foto), 26 milioni di euro in gestione per quasi 400 clienti tra Barletta e Bari, ha scelto la strada della consulenza finanziaria pura, retribuita dai clienti con parcelle orarie o a mandato. E ha costituito uno studio associato che si occuperà dei risparmi di piccoli e grandi investitori, ma pure della ristrutturazione del debito della pubblica amministrazione, delle aziende che vogliono costituire fondi pensione e, nel giro di un anno, anche di assistenza alle imprese del Sud che vogliono sbarcare all'Expandi.

